

TSC Poland Sp. z o.o. dostarcza przedsiębiorcom skuteczne rozwiązania telekomunikacyjne ułatwiające prowadzenie biznesu. Nasz zespół oferuje firmom skrojone na miarę usługi i produkty w obszarze telefonii komórkowej, internetu, sprzętu komputerowego oraz energii.



W związku z dynamicznym rozwojem poszukujemy kandydata na stanowisko:

## MENEDŻER ZESPOŁU

Nr. Ref 0201/15

Miejsce pracy: Tarnów

Zakres obowiązków:

- Zarządzanie zespołem telesprzedaży
- Wyznaczanie i kontrola realizacji celów sprzedażowych
- Opracowywanie skryptów rozmów i procesów sprzedażowych
- Motywowanie i rozwój podległych pracowników

Wymagania:

- Doświadczenie w zarządzaniu zespołami telesprzedażowymi
- Umiejętność nawiązywania relacji i współpracy z ludźmi
- Umiejętność tworzenia raportów i analiz
- Dobra organizacja czasu i szybkość działania
- Zorientowanie na realizację celów

Proponujemy:

- Atrakcyjne wynagrodzenie stałe + premie
- Niezbędne narzędzia pracy
- Nowoczesne biuro i przyjazną atmosferę

Kandydatów prosimy o przesyłanie CV na adres [rekrutacja@tscpoland.com](mailto:rekrutacja@tscpoland.com) z uwzględnieniem numeru referencyjnego stanowiska.

Prosimy o załączenie w CV oświadczenia o treści: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.1997 o Ochronie Danych Osobowych Dz. Ust. Nr 133 poz. 883).”